**Техническая спецификация по закупке услуг по**

**повышению квалификации консультантов (бизнес-тренеров)**

**1.Цель обучения:**

Целью обучения является повышение профессионализма консультантов (бизнес-тренеров), получение знаний и навыков по функциональным направлениям ведения и развития предпринимательской деятельности.

**2.Задачи обучения:**

- организация и проведение обучения консультантов (бизнес-тренеров);

- организация и проведение оценки тренерских компетенций;

- составление каждым участником «Карты роста» - индивидуального плана развития для закрепления материала и встраивания полученных навыков в работу;

- организация и проведение сертификационного экзамена;

- оформление и выдача документации (сертификат), подтверждающей факт и итоги прохождения обучения

- организация проведения тимбилдинга.

**3.Содержание обучения консультантов:**

Обучение консультантов должно содержать следующие модули:

- модуль «Маркетинг, Реклама, PR, «Интернет-маркетинг, СММ маркетинг»;

- модуль «Стратегическое планирование»;

- модуль «Продажи, «Электронная торговля»;

- модуль «Управление персоналом»;

-модуль «Бухгалтерский учет и налогообложение, Управление финансами для собственников бизнеса»;

- модуль «Эффективные переговоры».

**4.Объем услуг:**

- Необходимо обучить не менее 35 человек. Список обучаемых представляется Заказчиком после подписания договора.

- Общее количество часов обучения по всем модулям составляет не менее 27 часов. График и программу обучения предварительно согласовать с Заказчиком.

**Сумма, выделенная на закуп услуг:** 3 024 000 (три миллиона двадцать четыре тысячи) тенге без учета НДС.

**Сроки оказания услуг:** до 01ноября 2018 года.

**Требования к Поставщику**

Для проведения обучения консультантов на должном профессиональном уровне, Поставщик должен соответствовать следующим квалификационным требованиям и подтвердить:

* Наличие в штате не менее 1 дипломированного специалиста по программе «Магистр делового администрирования».

**Поставщику необходимо предоставить копию действующего трудового договора и/или действующего договора возмездного оказания услуг. Поставщику также необходимо приложить копии дипломов об образовании;**

- Наличие у Поставщика опыта работы по проведению обучения бизнес-тренеров не менее 12 месяцев.

**Поставщику необходимо предоставить копии договоров оказания услуг в указанной сфере и актов оказанных услуг к договорам\*;**

*Примечание\* - Опыт работы высчитывается путем подсчета фактического срока исполнения, от даты заключения договора до его фактического исполнения, подтверждающегося датой, указанной в акте выполненных работ (оказанных услуг).*

- Наличие у Поставщика помещения для проведения семинаров, бизнес-курсов.

**Поставщику необходимо приложить копии документов, подтверждающих наличие помещения (на праве собственности или пользования);**

- Наличие у Поставщика не менее 2 сотрудников, имеющих профессиональный опыт в области проведения тренингов (не менее 3 лет), с наличием специализированного образования в области проведения тренингов (обучение по сертифицированным программам)

**Поставщику необходимо предоставить копии трудовых договоров и копии трудовых книжек, либо копии договоров возмездного оказания услуг, при этом в договорах возмездного оказания услуг должны прослеживаться сроки исполнения (опыт работы). В случае необходимости поставщик может предоставить дополнительные документы, подтверждающие опыт сотрудника (акты выполненных работ и т.д.) Поставщику также необходимо приложить копии дипломов об образовании и сертификатов;**

- Исполнитель должен обладать собственными оригинальным концептуальными моделями курсов повышения квалификации.

**Исполнитель должен предоставить утвержденный Учебно-методический комплекс дисциплин для согласования.**